

# Technico-Commercial H/F

**Intertek**

Valued Quality. Delivered.

Intertek est le prestataire de services leader de l'assurance qualité totale pour les industries à travers le monde. Notre réseau de plus de 1000 laboratoires et bureaux et de plus de 40.000 collaborateurs dans plus de 100 pays, fournit des solutions innovantes et sur mesure d'assurance, de test, d'inspection et de certification pour les opérations et chaînes d'approvisionnement de nos clients.

[www.intertek-france.com](http://www.intertek-france.com)

*Donner vie à la qualité et à la sécurité.*

## Profil :

De formation Bac + 2 à 4 dans le domaine Technico-commercial vous avez une première expérience reconnue sur un poste similaire.

Vous acceptez les déplacements en France.

Vous êtes reconnu pour votre rigueur, autonomie, capacité relationnel, rédactionnel. Vous savez être proactif dans votre poste.

Une expérience dans la vente de prestation de services est un réel avantage, ou dans le domaine de l'industrie pharmaceutique.

## Lieu de travail : Heudebouville (27)

Ce poste est rattaché à l'agence Intertek d'Heudebouville mais il nécessite des déplacements nationaux.

## Type de contrat : CDI

**Rémunération : 30K€ + avantages (mutuelle, véhicule de fonction...)**

***Intertek offre** une culture d'entreprise où des employés motivés orientés vers le client peuvent s'épanouir, s'accomplir professionnellement et atteindre leur plein potentiel.*

*Venez rejoindre en tant que **Technico-Commercial(e)** notre société, groupe international, qui s'appuie sur les compétences et qualités de ses collaborateurs, offre de nombreuses perspectives et reconnaît la contribution de chacun à l'atteinte de notre objectif principal : **la Satisfaction clients**.*

## Missions et responsabilités :

Assurer la fonction de commercial de l'activité Contrôles & Essais pour l'agence Intertek d'Heudebouville qui a en charge les missions à réaliser de la moitié Nord de la France.

Une phase d'apprentissage technique/terrain est à envisager pour savoir vendre nos services.

- Vente de prestations de contrôles et essais sur site client (contrôles et essais techniques sur installations thermiques, autoclaves, ou installations ventilées).
- Suivi des offres, relances et prospection font parties des missions de bases attendues avec des objectifs principalement orientés sur le développement de nouveau clients et clients existant.
- Savoir présenter et promouvoir et réaliser su cross-selling pour les autres activités de la BU (formation, audits..) et plus largement d'Intertek.

## Pour postuler

**Merci d'envoyer votre Cv et votre lettre de motivation via le lien suivant :**

<https://jobaffinity.fr/apply/57210/223543>