

Offre d'emploi PMT France sur Lyon :

Rattaché(e) au Directeur Général, vous avez la responsabilité du développement des ventes d'équipements sur l'ensemble de la moitié sud de la France.

A cet effet vous :

- êtes en charge de la promotion des produits/services auprès du portefeuille de clients existants, mais aussi auprès de prospects sur la zone (vos interlocuteurs seront principalement des Directeurs de Laboratoire, Directeurs de Production ou Responsables Achats)
- assurez la fidélisation et le développement de relations pérennes et profitables par une approche avec une dimension conseil et technique
- assumez le rôle d'interface avec les fournisseurs si nécessaire pour apporter les compléments d'informations techniques ou commerciales aux clients pour finaliser la vente
- assurez les démonstrations auprès de votre clientèle pour défendre les offres produits et obtenir la signature des contrats négociés
- êtes en charge du suivi de ces contrats négociés, de la signature à la mise à disposition
- êtes le/la garant(e) de l'image de l'entreprise auprès de vos clients et serez ambassadeur(trice) de la marque lors des événements
- assurez un reporting régulier (veille concurrentielle, remontée d'information terrain) auprès du Directeur Général Benelux-France.

De formation supérieure, en microbiologie ou en chimie, vous bénéficiez d'une expérience terrain d'au moins 5 ans dans la vente d'équipements et/ou de solutions techniques auprès de l'industrie pharmaceutique ou microbiologique.

Vous êtes familier avec l'environnement de la salle blanche.

Vous êtes reconnu(e) pour vos qualités de négociation et d'organisation.

Vous aimez relever des challenges ambitieux au sein d'une entreprise à taille humaine.

Anglais opérationnel nécessaire.

Coordonnées :

Gianni FILIALI – **PMT France**

Ingénieur Technico-Commercial - 06 45 63 77 09

1 rue de la Belette - Immeuble le Castillan - 91410

DOURDAN

Tél. 01 64 55 13 00 - Fax 01 64 55 13 01 -

www.pmtfrance.fr

